



ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ КАНДИДАТА В НОМИНАЦИИ «ЛУЧШИЙ БИЗНЕС-ТРЕНЕР НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ РОССИИ»

Кандидат (бизнес-тренер) должен иметь опыт проведения мастер-классов (семинаров, тренингов) на рынке недвижимости не менее 5 лет.

Ему необходимо предоставить в конкурсную комиссию следующие документы:

1. АНКЕТА КАНДИДАТА

Здесь необходимо сообщить основные биографические и профессиональные данные.

Типовая анкета прилагается.

2. ЗАЯВКА КАНДИДАТА

В данном документе следует предоставить информацию о проведённых мероприятиях за 2017 год.

Типовой бланк прилагается.

3. ЛИЧНЫЕ НАГРАДЫ ЗА ПЕРИОД 2015-2017 гг.

Это могут быть победы в профессиональных конкурсах, дипломы, почетные грамоты, благодарственные письма и т.д.

Необходимо предоставить электронные копии данных документов.

4. ОТЗЫВЫ КЛИЕНТОВ-ЗАКАЗЧИКОВ В ТЕКСТОВОМ ВИДЕ ИЛИ ВИДЕОФОРМАТЕ

Отзывы клиентов предоставляются с указанием мобильных телефонов для обратной связи. В случае необходимости члены конкурсной комиссии могут обратиться к заказчикам тренингов для уточнения деталей. Отзывы клиентов являются одним из самых главных критериев оценки качества работы бизнес-тренера, поэтому желательно их предоставить по максимуму.

Материалы необходимо отправить на почту EXPERT.PREMIA@GMAIL.COM

Заявки принимаются **до 23 марта 2018** года включительно.

В случае возникновения вопросов и предложений, обращайтесь по телефону

(812) 325-06-94.

Ответственный секретарь премии: **Ильин Павел Владимирович.**